Amstetten, Austria – 04/02/2026

**Il Technical Sales Support di LiSEC: il “coltellino svizzero” nel futuro della progettazione di impianti**

In un modo dove flessibilità, efficienza e digitalizzazione sono decisive per il successo, LiSEC offre una chiave determinante nella progettazione innovativa di impianti. Nella progettazione di nuove macchine e impianti scalabili, soluzioni software o modifiche a linee di produzione esistenti, con il Technical Sales Support (TSS) LiSEC definisce nuovi standard nella progettazione di impianti per la lavorazione del vetro piatto. TSS non rappresenta solo un supporto tecnico, ma è anche un partner innovativo per la realizzazione di soluzioni per la produzione ad alte prestazioni.

**Una progettazione visionaria inizia da una forte fondazione**

Quello che il futuro richiede è la massima dinamicità e LiSEC affronta tale richiesta con un approccio modulare e flessibile. Dall’idea iniziale fino alla messa in funzione TSS ti accompagna in modo razionale durante tutte le fasi del progetto. Ci si concentra dunque non solo sulla soluzione attuale, ma anche su quella che sarà possibile nei prossimi anni in merito a innovazioni, automatizzazioni e integrazioni.

“Anche se la struttura è già presente, realizziamo la progettazione in modo che i nostri clienti possano crescere assieme allo sviluppo del mercato.” – *afferma Alexander Unden, assistente alle vendite senior*

**Conoscenze che danno i loro frutti: centinaia di progetti come fonte di esperienza**

Un fattore di successo fondamentale del TSS consiste nel potere ricorrere a un ampio database di conoscenze derivanti da migliaia di configurazione e centinaia di progetti di impianti realizzati in tutto il mondo. Ciascuno di questi progetti fornisce conoscenze preziose, derivanti dalla progettazione, dall’implementazione e dalla pratica quotidiana. Questo bagaglio di conoscenze collettivo fluisce sistematicamente nei nuovi progetti e consente al TSS di riconoscere in tempo potenziali problematiche, applicare le pratiche migliori e implementare rapidamente soluzioni innovative.

Il risultato: progetti di impianti strutturati, dal rischio ottimizzato e predisposti per gli sviluppi futuri, che si basano su un know-how comprovato, ma tagliati su misura sulle esigenze dei clienti.

“Il fatto è che, se si entra nello specifico, le nostre soluzioni rispecchiano in modo perfetto anche i nostri clienti.” – *Alexander Unden, assistente alle vendite senior*

**Questionnaire: il vostro ingresso digitale in una produzione intelligente**

La base di questa pianificazione dei progetti è costituita dal LiSEC Machinery Quote Questionnaire, che funge da supporto digitale per la rilevazione di tutti i parametri rilevanti, quali:

* Infrastruttura e logistica di produzione
* Varietà di prodotto e formati
* Livello di automatizzazione e interfacce
* Consumo di energia e obiettivi di sostenibilità
* Integrazione software e requisiti Industria 4.0

Questa rilevazione strutturata costituisce la base per impianti scalabili e a prova di futuro, che si possono adattare in modo flessibile alle modifiche delle esigenze del mercato.

Più è chiara la definizione dell’obiettivo, più precisa e rapida si svolgerà la fase di progettazione, sempre e comunque in funzione di un’implementazione del progetto agile e orientata al futuro.

**Il nuovo tipo di progettazione di impianti: orientato ai dati, simulato, collegato in rete**

Con l'aiuto degli strumenti digitali, come le simulazione di impianti e le previsioni accurate delle performance, in futuro ogni impianto prenderà vita già prima di inserire la vite iniziale. I rischi possono essere riconosciuti in tempo, i processi di svolgimento ottimizzati e i potenziali resi visibili.

**Più di una consulenza. Un vero e propria partner per l’innovazione**

LiSEC però non si ferma qui: il TSS definisce le descrizione degli svolgimenti operativi, come anche i calcoli esatti per le potenze allacciate, come corrente e aria compressa. Una progettazione precisa al dettaglio è fondamentale proprio nelle modifiche e nelle modernizzazioni delle produzioni in corso. Qui si chiariscono questioni quali:

* Come realizzare il montaggio senza fermare la produzione?
* Quali macchine possono essere riutilizzate?
* Come si può mantenere stabile il rendimento durante la fase di conversione?

**Un partner al tuo fianco – L’innovazione che nasce dalla collaborazione**

“Diamo il meglio ad ogni cliente e chiediamo il massimo dalle nostre soluzioni LiSEC - adattate in modo specifico proprio per i nostri clienti!“, afferma Alexander Unden.

**Oltre la progettazione: consulenza con una prospettiva strategica a lungo termine**

Il Technical Sales Support di LiSEC non mette a disposizione solo una progettazione tecnica, bensì un’**architettura di produzione strategica**. Questo include:

* Valutazioni di sostenibilità e ottimizzazione dell'energia
* Progetti greenfield
* Progettazione AutoCAD di soluzioni di retrofit ed estensioni
* Progetti di montaggio ottimizzati con produzione attiva
* Utilizzo intelligente del parco macchine esistente

L’obiettivo: **impianti di produzione realizzati con la testa** e in grado di essere efficienti a lungo termine, predisposti al collegamento digitale ed ecosostenibili.

**Configuriamo insieme l’innovazione**

TSS rappresenta un **propugnatore dell’innovazione**, non un mero attuatore. La stretta collaborazione coi cliente porta non solo a soluzioni migliori, ma incentiva anche progressi tecnologici. Ogni progetto è un modulo di un sistema in costante apprendimento e che unisce conoscenze, esperienza e tecnologie intelligenti.

**“In tutto quello che facciamo, dall’idea iniziale alla produzione operativa, il cliente è sempre al centro, con i suo obiettivi, le sue problematiche e le sue visioni. Il nostro compito non consiste solo nel fornire soluzioni, ma di costruire il futuro assieme ai nostri clienti.”**  
– *Michael Palmanshofer, responsabile del Technical Sales Support di LiSEC*

Photos: © LiSEC

Ein Bild, das Kleidung, Person, Mann, Menschliches Gesicht enthält.

KI-generierte Inhalte können fehlerhaft sein.

© LiSEC; Quando le visioni prendono forma: il Technical Sales Support collabora con i clienti alla realizzazione del prossimo impianto LiSEC.



© LiSEC; Focus sulla fase di progettazione: il Technical Sales Support collabora con i clienti alla realizzazione dell'impianto LiSEC.

**Informazioni su LiSEC**

LiSEC, con sede principale a Seitenstetten/Amstetten, è un gruppo aziendale attivo a livello mondiale che da oltre 60 anni fornisce soluzioni personalizzate e complete nel campo della lavorazione e della finitura del vetro piatto. Nel 2024 il gruppo, con circa 1.300 collaboratori/collaboratrici e oltre 25 sedi, ha conseguito un fatturato di quasi 300 milioni di euro, con una percentuale di esportazioni superiore al 95%. LiSEC è sinonimo di impianti e sistemi di alta qualità e di soluzioni complete integrate, compreso il software, lungo l'intera catena del valore della lavorazione del vetro piatto. Il portafoglio prodotti comprende sia macchine singole che linee di produzione complete per il taglio del vetro, la lavorazione dei bordi e delle superfici del vetro, la produzione di vetro isolante e stratificato e la relativa logistica interna ed esterna. I clienti beneficiano della collaborazione con un fornitore di servizi completi con una vasta esperienza nella realizzazione di grandi progetti e una rete di assistenza globale.

**Ulteriori informazioni:**  
Claudia GUSCHLBAUER

Direttrice del Marketing e comunicazione aziendale

LiSEC Austria GmbH  
Peter-Lisec-Str. 1 – 3353 Seitenstetten, Austria  
Tel.: +43 7477 405-1115  
Cellulare: +43 660 871 58 03  
E-Mail: [claudia.guschlbauer@lisec.com](mailto:claudia.guschlbauer@lisec.com) – [www.lisec.com](http://www.lisec.com/?utm_source=Press-Release&utm_medium=Word-PDF&utm_campaign=DE)